

年 度	2022年度（令和4年度）		
科 目	卒業研究Ⅰ／原価計算 【演習形式】		
担 当	中島 康	使用教室	43・45教室
実務経験	大阪市立の商業高校3校で商業科教員として勤務。ビジネス・簿記等の商業教育を担当。		
種 別	✓前期 ・ 後期		
到達目標	①ビジネスとはなにかを説明できる。 ②現在の社会環境がどんな状況かを説明できる。 ③実際の商取引を模擬体験させる。 ④商取引にまつわる事務処理の実習を行う。		
資 格 実施月	受験希望者に対し、簿記実務検定とリテールマーケティング検定試験		
評価方法	定期考査（中間・期末）の成績70%と平常点（課題・検定試験・出席状況等）30%の合計で評価		
教科書等	自作教材で行う。資料はネット資料および会計資料を活用		
授業計画	実習授業の1／2は2年生（原価計算）との合同で企業の実務演習を行う  第1週 ○企業設立 ・ 設立業務 ・ 開業準備 ・ 事務作業の練習  第2週 ○開業準備 ・ 銀行との取引 ・ 営業用資産の購入 ・ 月末処理  第3週～第5週 ◎指定取引開始 ・ 相手、取引額を同一条件で固定 ・ 一斉指導で流れを学習 ○営業開始（北部市場） ・ 商品売り上げ準備 ・ 注文書作成（メーカーへ） ○営業開始（南部市場） ・ 北部市場より仕入れ準備 ・ 注文書作成（北部商店へ）  第6週～第8週 ○商品の仕入れ（北部市場）メーカーより ・ 納品処理 ・ 仕入記帳  ○商品売り上げ（南部商店へ） ・ 南部商店からの注文書 ・ 南部商店への販売処理 ・ 売上記帳 ○南部商店は仕入れ（北部商店より） ・ 仕入れ処理 ・ 仕入記帳		

	<p>第 9 週～第 1 0 週</p> <p>○代金決済（北部商店）</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・メーカーへの支払い</li> <li>・小切手作成</li> <li>・領収書受け取り</li> <li>・代金支払処理</li> </ul> <p>第 1 1 週～第 1 2 週</p> <p>○北部・南部商店は逆の流れも行う</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・南部商店はメーカーからの仕入れ</li> <li>・北部商店への販売</li> <li>・北部商店は南部商店からの仕入れ</li> <li>・北部商店は小売店への販売</li> </ul> <p>第 1 3 週～第 1 4 週</p> <p>○自由取引による売買活動</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・効率的な営業活動</li> <li>・薄利多売</li> <li>・在庫管理（変動相場制）</li> </ul> <p>第 1 5 週～第 1 6 週</p> <p>○自由取引による売買活動</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・取引価格の交渉</li> <li>・支払手段の活用 小切手と手形</li> <li>・消費税の計算</li> </ul> <p>第 1 7 週～第 1 8 週</p> <p>○自由取引による売買活動</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・取引手順の合理化</li> <li>・決算処理</li> <li>・財務諸表の作成</li> </ul> <p>第 1 9 週～第 2 0 週</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・まとめ</li> </ul> <p>財務分析</p> <p>学習報告＝模擬実践活動から学んだこと</p>
--	---